

**Ai**  
Azimut intelligence

# AI VIRTUAL EXPO

100% DIGITAL

DOVE L'INNOVAZIONE  
FINANZIARIA POTENZIA  
L'**A** RTE DI FARE **i**MPRESA.

# NEL 2022 ARRIVA... ALI VIRTUAL EXPO

In una location virtuale, completamente digitale

Con un evento completamente digitale, il Gruppo Azimut intende trasferire **competenze** e **informazioni** mediante il proprio network di realtà fintech e società di prodotti e servizi del Gruppo.

Allo stesso modo, grazie a selezionati Sponsor e Partner di rilievo, con ALI Virtual Expo, Azimut intende fornire un servizio di **consulenza diretta** alle imprese che parteciperanno alla 2 giorni.

Questo per noi è il modo di creare **business** e **opportunità**, sia per i clienti che per gli Sponsor e Partner che vorranno prendere parte a questo progetto ambizioso volto a sostenere e supportare il mondo dell'Economia Reale.



# // PERCHÈ PARTECIPARE

## 1 ACQUISIRE NUOVE COMPETENZE

Esplorare le opportunità collegate agli investimenti in Economia Reale, lasciandosi ispirare da testimonianze e casi di successo.

## 3 ESSERE ALLA GUIDA DEL CAMBIAMENTO

Entrare in contatto con macro trend di mercato che introducono al mondo dell'innovazione passando per Blockchain e nuovi Asset finanziari digitali.

## 2 EVOLVERE IL MODO DI FARE IMPRESA

Scoprire come oggi è possibile fare impresa crescendo attraverso prodotti e servizi Fintech, come valida alternative ai canali tradizionali non più efficienti per il sistema.

## 4 FARE NETWORKING

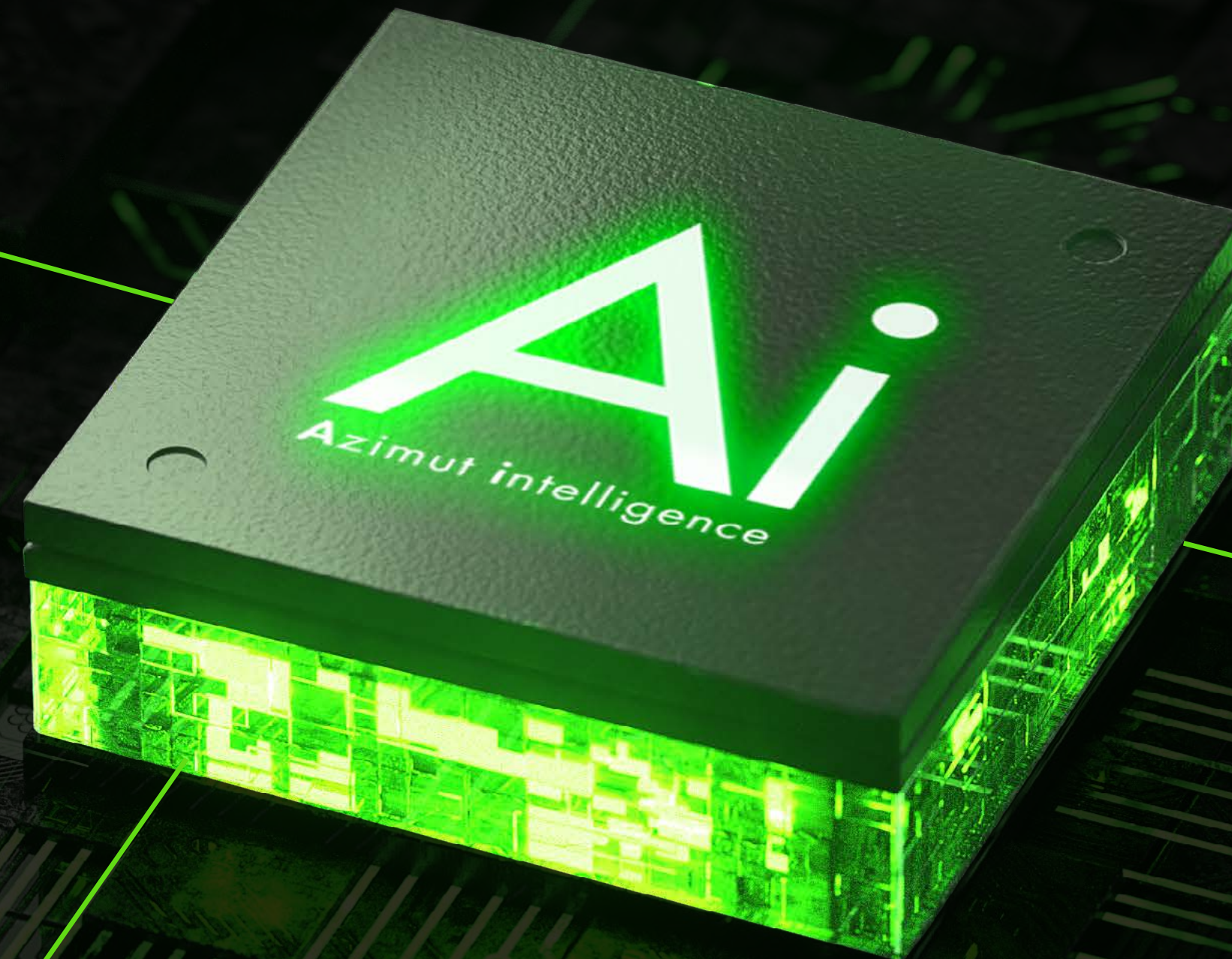
Con imprenditori, professionisti e investitori, che credono nello sviluppo del Sistema Italia.

## // IL CONCETTO CREATIVO ALLA BASE

Ali Virtual Expo è un evento **completamente digitale** che si sviluppa in continuità con quanto realizzato

// nel 2014  
con Libera Impresa

// nel 2019  
con Azimut Libera  
Impresa Expo.



Un **mondo alternativo** ai canali della finanza tradizionale che, come un processore di ultima generazione, è pronto a "installarsi" nella crescita delle PMI italiane per offrire nuova Potenza di sviluppo all'Economia Reale.

La sua natura full digital è studiata per mettere in primo piano le nuove opportunità create dal mondo **fintech** e dall'**innovazione finanziaria digitale**.

# // LE MACRO-ATTIVITÀ

## EXPO NETWORKING

## CONFERENZE E INFORMAZIONI

credito  
alternativo  
ai canali  
tradizionali

equity come  
strumento di  
crescita

fintech,  
le soluzioni  
per la finanza  
d'impresa

Workshop tematici  
e interattivi con  
primari partner  
dell'ecosistema  
Azimut

incontri one2one  
con professionisti del  
settore

matching  
e networking  
con imprenditori

# // LE CONFERENZE

## PARTE 1 - MATTINA

### CONFERENZA ISTITUZIONALE DI APERTURA

Con l'aiuto di primari attori di Sistema verrà approfondito il ruolo dei capitali privati e del fintech per lo sviluppo dell'economia reale e del Paese.

### LE MACRO SOLUZIONI

In 4 conferenze parallele, esploreremo le opzioni a disposizione delle PMI che possono oggi trovare nei mercati privati soluzioni di credito e di equity per finanziare la propria crescita e l'occasione per sentire dalla voce delle migliori fintech sul mercato le nuove frontiere dei servizi finanziari per le imprese.

## PARTE 2 - POMERIGGIO

### INCONTRO CON LE SOCIETÀ

Le migliori fintech e società di servizi metteranno a fattor comune le proprie competenze e i servizi dedicati alle PMI grazie anche a testimonianze e casi concreti di successo.

### BLOCKCHAIN, ESG E WELFARE A SUPPORTO DELLE AZIENDE

Le applicazioni della blockchain su processi produttivi in diversi settori; ESG come fattore chiave di successo per una crescita sostenibile dell'impresa; Welfare come elemento distintivo e valore aggiunto per l'impresa e il dipendente.

# 6 APRILE

# // LE CONFERENZE

## PARTE 1 // MATTINA

### GESTORI E IMPRESE A CONFRONTO

Tramite la testimonianza diretta di Imprenditori di successo e aziende partner di Azimut, esploreremo come le soluzioni di credito ed equity dei mercati privati possano supportare la crescita e lo sviluppo delle imprese.

Inoltre, dalla voce diretta dei gestori dell'ecosistema Azimut che operano negli Stati Uniti, il mercato alternativo più evoluto al mondo, sarà possibile comprendere quali sono i driver che le società di gestione utilizzano nella selezione delle realtà da inserire in portafoglio e quali sono i macro trend in atto.

## PARTE 2 // POMERIGGIO

### LE OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO IN ECONOMIA REALE

Con il contributo dei gestori che operano sui mercati di tutto il mondo, saranno presentate innovative soluzioni di investimento per le diverse asset class del mondo degli alternativi e dei private markets.

### WORKSHOP E ONE2ONE

Sponsor, Partner e Supporter dell'iniziativa avranno spazio per raccontare i propri casi di successo; incontrare singolarmente professionisti e imprese; e più in generale alimentare l'intero ecosistema con occasioni di matching e networking sviluppati tramite workshop e one2one direttamente presso i diversi stand virtuali.

# ZAPRIIE

# I WORKSHOP

In questi incontri allargati, **Sponsor, Partner e Supporter** di All Virtual Expo apriranno tavoli di lavoro specifici sui propri verticali di prodotto e servizio.

L'obiettivo di questi momenti è quello di fare sistema, favorendo il **matching** e il **networking** tra i diversi partecipanti.

Sarà possibile partecipare a queste iniziative registrandosi direttamente presso i diversi **stand** dell'area **Exhibition**.

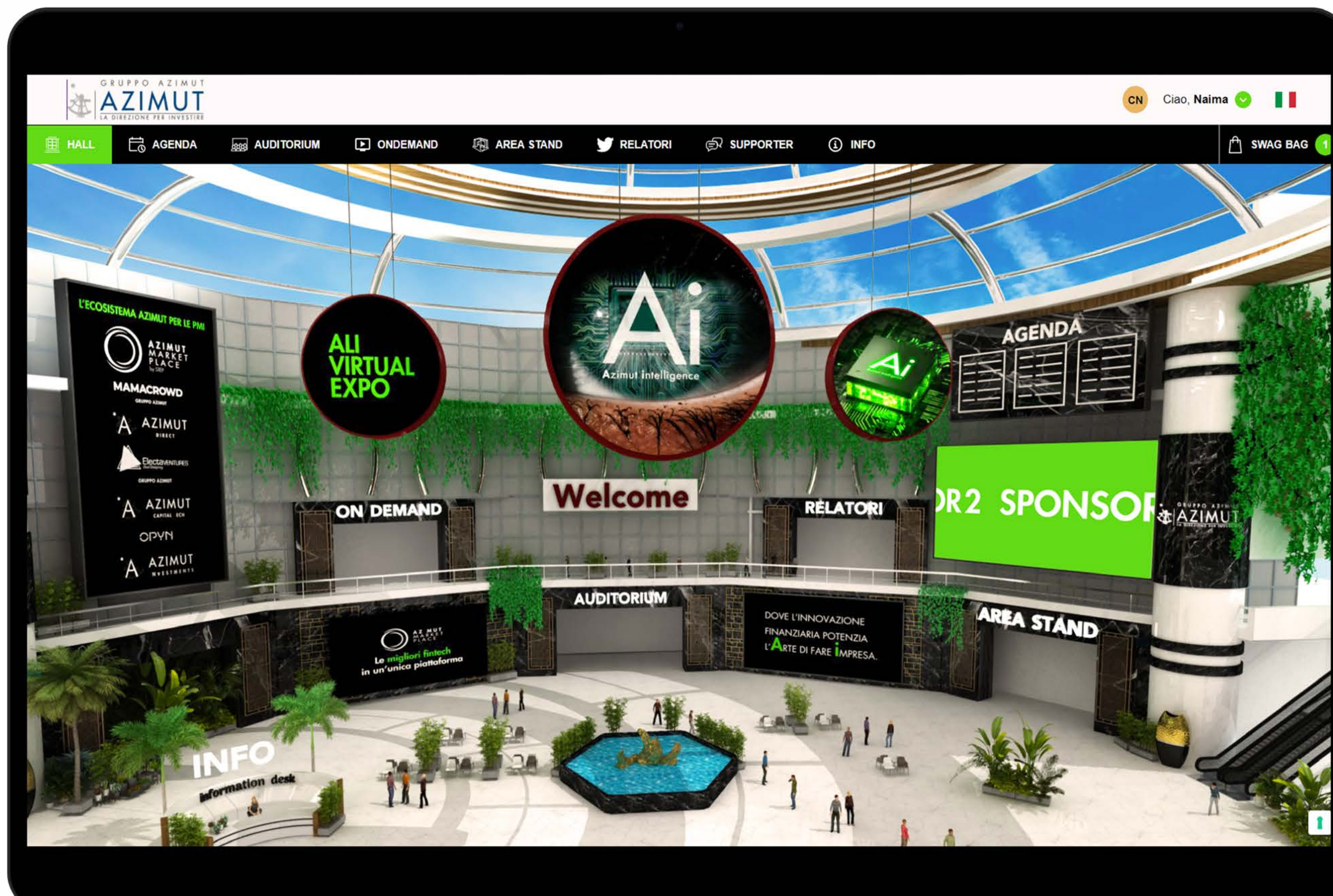


# GLI ONE2ONE

Questi momenti sono studiati per dare l'opportunità ai **partecipanti** di **approfondire** immediatamente dopo le conferenze di proprio interesse i **temi** appena ascoltati.

Nei diversi **stand** dell'**area Exhibition**, sarà possibile registrarsi e incontrarli in sessioni virtuali con il proprio team di specialist.

# // VIRTUAL PLATFORM



## HALL

La Hall è la stanza di **accesso**, il luogo di accoglienza, dalla quale avere una visione d'insieme delle attività in corso e dei protagonisti della due giorni.

Quest'ambiente consente inoltre di accedere alle diverse aree dell'evento.

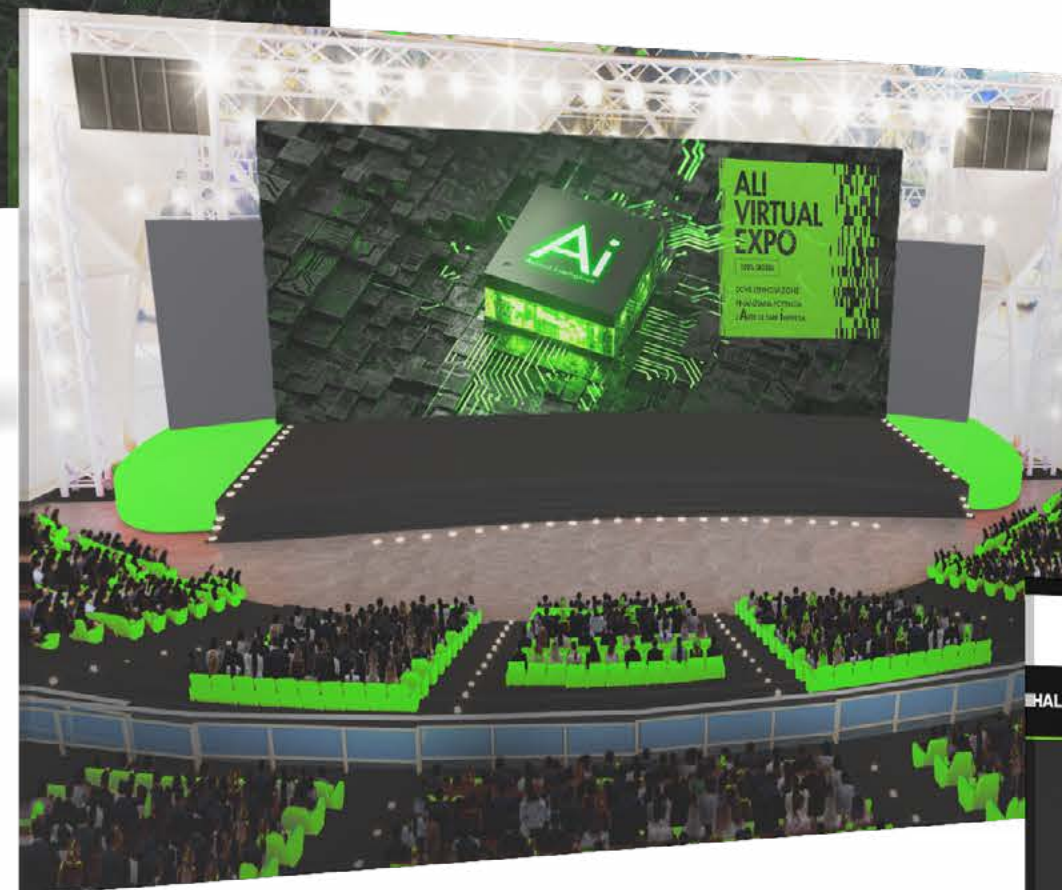
# // VIRTUAL PLATFORM



## AGENDA

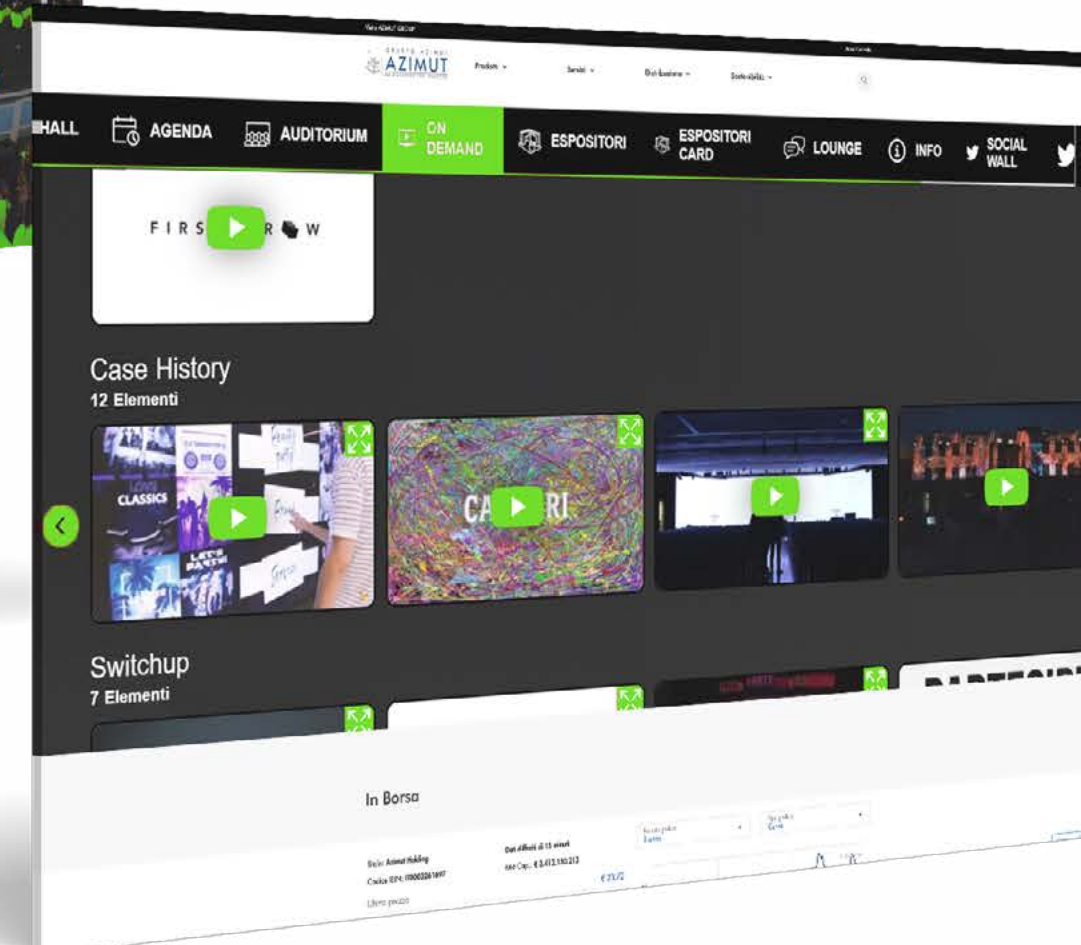
Calendario interattivo che consentirà di:

- // accedere a tutte le sessioni;
- // prenotarle prima dell'evento;
- // inserirle nel proprio calendario eventi.



## AUDITORIUM

Sala principale dalla quale si svolgeranno le **riunioni** plenarie.



## ON DEMAND

In questa sezione è possibile vedere **video** di approfondimento e sessioni già andate in onda subito dopo il termine delle conferenze.

Tutti i video presenti sono consultabili indipendentemente dal fatto che vi siano video live in corso.

# // VIRTUAL PLATFORM



## SPONSOR & PARTNER

Nella sezione espositori dell'area fieristica, sarà possibile entrare in contatto con tutti partner e gli sponsor dell'iniziativa.

Per ogni visitatore sarà possibile selezionare lo stand di proprio interesse e:

- // Racogliere informazioni di primo livello alla reception virtuale.
- // Consultare e scaricare materiale informativo.
- // Entrare in contatto diretto con i referenti commerciali dello stand verificandone la disponibilità dall'agenda e prenotando quindi appuntamento che avverrà mezzo video conferenza.
- // Assistere a ristretti workshop live organizzati dallo sponsor/partner.

# // VIRTUAL PLATFORM



## SEZIONE INFO

In questa sezione è possibile trovare un vero e proprio servizio di supporto per problem di:

- // Segreteria – informazioni su agende, relatori, ...
- // Tecnici: utilizzo piattaforma, scarico documenti, ...

Il tutto anche in questo caso sia in modalità di video conferenza che di chat.

## RELATORI

Tutte le BIO dei nostri relatori

**// COME PARTECIPARE ALL'EVENTO**

**CONTATTA  
IL CONSULENTE  
FINANZIARIO AZIMUT  
PER RICEVERE  
L'INVITO ALL'EVENTO**

Il presente documento è stato predisposto dal Gruppo Azimut per fini esclusivamente informativi e per la presentazione dell'evento "ALI VIRTUAL EXPO". Le informazioni, le opinioni e i dati contenuti non costituiscono e, in nessun caso, possono essere interpretati come un'offerta, né un invito, né una raccomandazione a effettuare investimenti o disinvestimenti, né una sollecitazione all'acquisto, alla vendita, alla sottoscrizione di strumenti finanziari, né attività di consulenza finanziaria, legale, fiscale o ricerca in materia di investimenti, né come invito o a farne qualsiasi altro utilizzo. Nella redazione del presente documento non sono stati presi in considerazione obiettivi personali in investimento, situazioni e bisogni finanziari dei potenziali destinatari del documento stesso. Le informazioni, le opinioni, le valutazioni e le previsioni ivi contenute sono suscettibili di variazione in qualsiasi momento e senza preavviso. Il documento è strettamente riservato e di proprietà del Gruppo Azimut, così come le informazioni in esso contenute. Dette informazioni e i dati contenuti nel documento dovranno essere trattati con la massima riservatezza e sono comunque destinati esclusivamente alla persona o all'Azienda a cui sono stati trasmessi. La diffusione a terzi, la distribuzione, la pubblicazione e/o la riproduzione del documento e delle informazioni in esso contenute sono proibite. Il Gruppo Azimut non si assume alcuna responsabilità per usi impropri del documento o di sue parti.