

Riparto da me

L'education a supporto dell'impresditoria femminile
per il reinserimento nel mondo del lavoro


UniCredit Unlocked

ESG Italy
Banking Academy

April, 2022

Messaggio pubblicitario.

I contenuti del documento - comprensivi di dati, notizie, informazioni, immagini, grafici, disegni, marchi e nomi a dominio - sono di proprietà di UniCredit SpA, se non diversamente indicato, coperti da copyright e dalla normativa in materia di proprietà industriale. Non è concessa alcuna licenza né diritto d'uso e pertanto non è consentito riprodurre i contenuti, in tutto o in parte, su alcun supporto, copiarli, pubblicarli e utilizzarli a scopo commerciale senza preventiva autorizzazione scritta di UniCredit SpA, salva la possibilità di farne copia per uso esclusivamente personale.*

Empowering
Communities to Progress. |  **UniCredit**



» OBIETTIVI

Offrire **strumenti conoscitivi** e di **network** a donne che vogliono avviare un'**attività autonoma** o di **micro impresa** per **reinserirsi** e **reinventarsi nel mercato del lavoro**.

» TARGET

Donne che sono state licenziate, si sono dimesse o si stanno dimettendo che hanno già valutato di mettersi in proprio o avviare micro impresa e necessitano di supporto formativo e di networking.





» STRUMENTI

Alle donne coinvolte offriremo:

1. Un percorso di **orientamento** all'imprenditorialità
2. Una **formazione** di base sull'avvio di impresa
3. Una **rete di professionisti** con cui confrontarsi e approfondire i temi studiati
4. Un **team di esperti volontari** per il supporto nella stesura dei **business plan**
5. Un **network** di attori del territorio per **orientarsi** nella fase di avvio di impresa



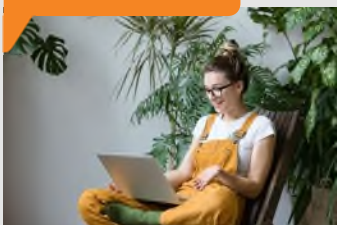
La struttura del progetto

1

Mi oriento



Mi formo



2

Approfondisco
con l'esperto



3

Mi confronto con
altre imprenditrici



4

Supporto stesura
business plan



Networking con gli
Stakeholder



certificazione delle
conoscenze



La prima fase del percorso

1

Studiare in autonomia per acquisire le conoscenze di base sull'avvio di impresa e acquisire consapevolezza sulle mie capacità

Mi oriento



A



Percorso di orientamento

per comprendere gli assi fondamentali del fare impresa oggi e le caratteristiche che identificano chi fa impresa o lavoro autonomo.

Mi formo



B



Percorso di formazione

per apprendere le basi dell'avvio di un'attività di micro impresa



La prima fase del percorso: mi oriento

1

Mi oriento



Un breve percorso di orientamento per sostenere la futura imprenditrice nel **riconoscimento delle proprie risorse e talenti** su cui far leva nella futura attività imprenditoriale.

L'attività di orientamento rappresenta un importante step per **riconoscere** inoltre con **quali ruoli e persone** sarà necessario **mettersi in rete** per la realizzazione del proprio progetto.



Trinity of Management

Metodo per la **formazione all'imprenditoriale** che negli ultimi 30 anni ha aiutato oltre 50.000 imprenditori e imprendatrici a **crescere e fondare** le proprie imprese mettendo al centro la **passione**, le **persone** e i loro **punti di forza**.



Progetto Banking Academy «Riparto da me»

La prima fase del percorso: mi formo

1

Mi formo



FARE IMPRESA: PARTIAMO DALLE BASI

- Cosa significa “fare impresa” oggi: l’ecosistema, il contesto, macro trend, bisogni del territorio, la figura e il ruolo dell’imprenditore
- Quali sono le fasi realizzative di un’idea imprenditoriale: dalla valutazione al lancio



DALL’IDEA ALL’IMPRESA

- Come verifico se ho una buona idea di impresa?
- Come definisco un buon progetto d’impresa: il modello e il business model canvas
- A chi vendo, cosa vendo, come lo produco? Target, valore, processo di produzione, pricing e innovazione, aspetti legali e gestionali.



REALIZZO IL MIO BUSINESS PLAN

- A cosa serve il Business Plan
- Come si struttura? Dettagli tecnico operativi ed economici



COSTRUISCO UN PIANO DI COMUNICAZIONE E MARKETING

- Il processo di marketing: Comprendere il mercato e i bisogni del consumatore, le strategie di marketing
- Marketing online e strumenti digitali di vendita e promozione



FINANZIARE IL MIO PROGETTO D’IMPRESA

- L’impresa e le forme di finanziamento e le agevolazioni
- L’erogazione del credito e gli strumenti a tutela di risparmiatori e banche



La seconda fase del percorso

2

Mi confronto con esperti e approfondisco concretamente quello che ho studiato online

Approfondisco
con l'esperto



» **Incontri interattivi** per **rispondere ai quesiti delle partecipanti** e approfondire le tematiche affrontate durante lo studio in autonomia.

6 incontri in diretta streaming su:

- Validazione **dell'idea di business**
- **Aspetti Legali**
- Strategie di **Marketing** digitale
- **Finanziamenti agevolati**
- **Business Plan**
- Impresa **for Benefit / Impresa sociale**



La seconda fase del percorso

3

Mi confronto con donne che hanno fatto prima di me il mio stesso percorso

Mi confronto con
altre imprenditrici



» Incontri con imprenditrici per **confrontarsi** su **esperienze** già avviate e conoscere **buone pratiche** ed **errori da evitare**.

Incontri **interattivi** con imprenditrici di **diversi settori imprenditoriali** e **aree geografiche** del Paese.





Le partecipanti potranno conseguire un **Open Badge** rilasciato dal **MIP** che riconosce l'acquisizione delle **competenze** legate al fare impresa.

Per ottenere l'Open Badge sarà necessario **ultimare i primi 3 step del percorso** e superare un **test di verifica**.



POLITECNICO
MILANO 1863

Politecnico di
Milano (Tiresia/MIP)
Partner Scientifico



La quarta fase del percorso

4

Definisco il mio business plan e incontro gli attori del territorio per avviare la mia impresa

Supporto stesura
business plan



C

Networking con gli
Stakeholder



D



Una rete di volontari dell'associazione Unigens* che aiuteranno le future imprenditrici nella stesura dei business plan



Una rete locale di Stakeholders che offrirà supporto nella divulgazione del progetto e nel fornire alle future piccole imprenditrici informazioni e networking..

**Unigens è una associazione di ex-dipendenti UniCredit che prestano, su base volontaria, il loro tempo e le loro competenze maturate durante il percorso professionale per supportare la consapevolezza finanziaria dei nuovi imprenditori*



La Timeline del progetto

